



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	ANDREA NIGRO
Indirizzo	VIA SONDRIO 49 – 20835 MUGGIÒ MB
Codice fiscale	NGRNDR69H09A757Q
Telefono	+39 348 0736011
E-mail	a.nigro@tradeconsulting.it nigroa69@gmail.com
Nazionalità	italiana
Data di nascita	9 GIUGNO 1969

PRESENTAZIONE

L'organizzazione e la pianificazione sono sempre state i cardini che, nell'approccio al lavoro, mi hanno permesso di raggiungere gli obiettivi prefissati.

*Dopo aver "costruito" la prima parte della mia esperienza lavorando in grandi aziende multinazionali, ho creato il mio futuro costituendo e guidando una società di consulenze e servizi che, nel tempo, si è specializzata immedesimandosi nel fitto tessuto che caratterizza il territorio italiano: **le Piccole e Micro Imprese**.*

*Successivamente, cercando di migliorare costantemente la mia professionalità con percorsi formativi mirati, ho ampliato la mia offerta al mondo della **Pubblica Amministrazione**, anche qui specializzandomi nella fornitura di servizi e consulenze a realtà di "piccole" dimensioni, nelle quali il contributo della persona è ancora determinante per il raggiungimento del risultato.*

*Una fase fondamentale della mia crescita è stata la propensione all'associazionismo: dal 2016 sono un **socio qualificato di APCO ITALIA** (Associazione Professionale dei Consulenti di Management) nella quale sono membro della "Commissione Formazione" e della "Comunità di Pratica - Esperti di Sviluppo Organizzativo e Valutazione della PPAA". Qui ho accentuato al meglio i valori della condivisione delle esperienze e del lavorare con principi di etica e professionalità.*

ULTIMA ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a)	Dal 1 settembre 2002 e attualmente
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Trade Consulting S.r.l. Via Lomellina, 19 - Milano
• Tipo di azienda o settore	Consulenza di Direzione e Organizzazione Aziendale, Formazione Manageriale, Marketing e Comunicazione, Valorizzazione Geo Politica del Territorio e Promozione della Cultura e delle Tradizioni locali.
• Tipo di impiego	Socio fondatore, Amministratore Unico, Consulente qualificato APCO.

ATTIVITÀ PREVALENTI DI QUESTA ESPERIENZA LAVORATIVA

<u>Committente (privati)</u>	<u>Temporary management</u>	<u>Servizi formativi</u>	<u>Servizi consulenziali</u>
Columbia Tristar Spa	Area Manager e Direttore Vendite		
Infor Scuola di Formazione		Trade Marketing	
Sony Pictures Srl	Area Manager e National Account Manager		Organizzazione e gestione rete agenti
Ripley's H.V. Srl	Sales Manager GD/DO e Area Manager		
CS Consulenza e formazione		Organizzazione aziendale (sales e marketing)	
Sintex Selezione del Personale Srl	Sales Account		
Vector Electronic Srl	Sales Manager GD/DO		Organizzazione e gestione rete agenti
Federottica			Comunicazione e Trade Marketing
Giroidea Snc	Sales Account	Organizzazione aziendale (sales e strategy)	Sviluppo strategico e appalti pubblici
Anthea Group Srl		Organizzazione aziendale (sales)	
Federazione Italiana Pallavolo		Dinamiche relazionali e comportamentali – Problem solving - Comunicazione	
Proxima Srl	Marketing Manager	Organizzazione aziendale (sales e marketing)	Comunicazione e Marketing – gestione profili social
CNA Cremona		Il marketing per le PMI – L'approccio alle piattaforme E-commerce	
Mada Srl		Organizzazione aziendale (operation management)	Organizzazione aziendale
Seica Automation Srl			Comunicazione e Marketing

<u>Committente (PA)</u>	<u>Settore di riferimento</u>	<u>Servizi svolti</u>
CCIAA di Milano (aggiudicazione bando di gara)	Servizio Marketing Territoriale	Erogazione attività formative (Visual Marketing – Sviluppo e gestione della multicanalità – Web marketing – Reputation e Brand Management)
CCIAA di Lodi (aggiudicazione bando di gara)	Ufficio Promozione	Erogazione attività formative (La redazione del Business Plan – accompagnamento di Micro Imprese all'aggiudicazione di finanziamenti della CCIAA)
Comune di Castelleone - CR (aggiudicazione bando di gara)	Ufficio Tributi	Rilievi e aggiornamento DataBase dei "passi carrai" presenti sul territorio comunale, ai fini dell'applicazione della tassa per l'occupazione di spazi ed aree pubbliche.
Comune di La-Thuille - AO (aggiudicazione bando di gara)	Ufficio Segreteria	Fornitura di audioguide, traduzione e registrazione testi in 3 lingue, per visite "non guidate" al Giardino Botanico <i>La Chanousia</i> (progetto <i>Jardinalp</i> ALCOTRA 2014/2020)

PRECEDENTI ESPERIENZE LAVORATIVE

- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Dal 24 agosto 2001 al 30 agosto 2002**
Twentieth Century Fox Home Entertainment Italia S.p.A.
Piazza Fontana 6 – Milano
Distribuzione prodotti cinematografici
National Key Account
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Dal 1 dicembre 1999 al 23 agosto 2001**
Consulmarketing S.r.l.
Via Aurelio Saffi 31 – Milano
Servizi di marketing / Ricerche di mercato
Retail Manager
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Dal 1 febbraio 1996 al 30 novembre 1999**
Heineken Italia S.p.A.
Viale Edison 110 – Sesto San Giovanni MI
Produzione e distribuzione Birra
Sales Account & Merchandising Manager
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Dal 19 settembre 1994 al 31 gennaio 1996**
Exportex S.p.A.
Via Pirelli 19 - Milano
Distribuzione commerciale
Sales Marketing Representative
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Dal 1 marzo 1993 al 31 marzo 1994**
Barilla Alimentare e Dolciaria S.p.A.
Via Barilla 1 - Parma
Produzione e distribuzione alimenti
Sales Account

ISTRUZIONE E QUALIFICAZIONI

- Date (da – a)
 - Ente
 - Abilità professionali oggetto della qualifica
 - Qualifica conseguita
- dicembre 2016
APCO – associazione professionale italiana consulenti di management
Consulenza di direzione e organizzazione aziendale, Formazione manageriale, Marketing e Comunicazione.
Socio qualificato APCO per la consulenza di direzione.
- Date (da – a)
 - Ente
 - Abilità professionali oggetto della qualifica
 - Qualifica conseguita
- settembre 2016
CCIAA di Milano – Servizio Marketing Territoriale
Visual Marketing, Sviluppo e gestione della multicanalità, Web marketing, Reputation e Brand Management.
Esperto qualificato CCIAA per l'assistenza alle imprese del settore turistico.
- Date (da – a)
 - Ente
 - Principali materie oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
- Dal 1 giugno 1989 al 31 ottobre 1992
Scuola Ufficiali dell'Esercito
Organizzazione militare, gestione del personale, gestione mezzi, attrezzature, armi ed infrastrutture, Coordinamento unità e gestione criticità ambientali.
Tenente di Fanteria Alpina - Vice Comandante di Compagnia
- Date (da – a)
 - Ente
 - Principali materie oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
- Dal 1 settembre 1983 al 31 luglio 1988
Istituto Tecnico Industriale Statale "G. Segato" di Belluno
Tecnologie dei materiali, Sistemi di fabbricazione, Fisica, Chimica, Matematica, Programmazione e utilizzo macchinari a controllo numerico.
Perito Industriale Capotecnico (votazione finale 56/60)

- Date (da – a)
- Tipo di corso frequentato ed ente erogatore

CORSI DI APPROFONDIMENTO

Sales Marketing 1 e Sales Marketing 2	(Exportex S.p.A.)
Relazioni commerciali + Logiche organizzative avanzate	(Tesi)
Visual merchandising	(Isdi)
Integrazione interfunzionale + Problem Solving	(Tesi)
Dataserver Analyzer + Spaceman	(I.R.I. e AC Nielsen)
Leve economiche e finanziarie + Bilancio e Conto Economico	(Controller Akademie)
Tecniche di presentazione + La comunicazione non verbale	(Tesi)
Fondamenti di Management Consulting	(APCO)
Gestione efficace delle persone disabili in azienda	(Fondazione Bertini)
La consulenza di Management: dalle common practice alle best practice	(APCO)
La trasformazione digitale nell'impresa	(Porini – Micorsoft House)
Consulenza e PMI nella sfida del business sostenibile	(APCO)
Sviluppare un'idea innovativa per le imprese - Il metodo Garage IBM	(IBM Italia)
Introduzione alla norma UNI e ISO 20700	(APCO)
Guidare le aziende in un periodo di crisi	(APCO)
La sfida della consulenza per rinnovare i modelli di Business	(APCO)
La ri-valutazione dei Fornitori, tra solidarietà, marginalità ed efficienza	(APCO)
Come misurare l'innovazione di un business	(APCO)
Lo smart working e l'impatto della pandemia sulle PMI	(Oficina Umiqa)
Green New Deal - Nuova economia ed innovazione armonica	(ASVIS)
Il Business Model Canvas - come muoversi nel nuovo contesto di innovazione	(APCO)
Marketing Automation nel contesto dell'innovazione	(APCO)
Comunità di Pratiche per esperti di Sviluppo Organizzativo e Valutazione PPAA	(APCO)
Nuova Normalità e Vendite: come ripensare l'approccio commerciale	(CEGOS ITALIA)

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA	ITALIANA	
ALTRE LINGUE	INGLESE - A2	TEDESCO - A2
• Capacità di lettura e di scrittura	Sufficiente	Sufficiente
• Capacità di espressione orale	Buona	Buona

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Ricoprendo ruoli commerciali e organizzativi, ho imparato a relazionarmi dando un grande valore all'ascolto "attivo", per poter affrontare al meglio le problematiche comunicative. Ho sviluppato così particolari attitudini per i "lavori di team" sia come leader, sia come componente di staff.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

L'organizzazione è il mio *punto di forza*: sia per ciò che riguarda l'aspetto personale, sia per i contenuti delle attività e dei servizi che svolgo! Questo mi permette anche di identificare le aree di intervento in cui agire con priorità, per migliorare le performance dei miei clienti.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Sono un quotidiano utilizzatore di tutte le principali applicazioni informatiche e di comunicazione multimediale. Dedico sempre il tempo necessario per migliorare le mie conoscenze e per essere in linea con le nuove tecnologie.

Ai sensi dell'art. 76 del D.P.R. 445/2000, sono consapevole che le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali, dichiara che le informazioni rispondono a verità. In merito al trattamento dei dati personali, esprimo il consenso al trattamento degli stessi nel rispetto delle finalità e modalità di cui al D. Lgs. n. 196/2003 e del GDPR (Regolamento UE 2016/679), autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Milano, 01 luglio 2021

Andrea Nigro

